



**Impack Vietnam Co., Ltd**

## **THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG**

Ngày 09/05/2019

Công ty TNHH ImpackViệt Nam đang tìm kiếm ứng viên phù hợp cho vị trí sau:

### **Nhân viên kinh doanh dự án (VLXD)**

#### **Mô tả Công việc**

- Tìm kiếm các khách hàng dự án tiềm năng tại thị trường Việt Nam, phát triển doanh số dự án theo chỉ tiêu công ty đề ra.
- Chăm sóc khách hàng là các công ty thiết kế, các nhà đầu tư, nhà thầu các công trình xây dựng nhằm thiết lập và duy trì mối quan hệ tốt với khách hàng.
- Gửi báo giá, tư vấn sản phẩm khi khách hàng có nhu cầu.
- Đề xuất ý tưởng kinh doanh cho cấp trên để có thể tối đa hóa doanh số dự án.
- Quản lý, theo dõi triển khai các hợp đồng đã ký
- Phối hợp với các bộ phận admin, kế toán, sản xuất, kho để hỗ trợ khách hàng tốt nhất.
- Nghiên cứu thị trường, tham gia xây dựng và triển khai các kế hoạch marketing.
- Cập nhật tình hình thị trường và đối thủ cạnh tranh.
- Báo cáo công việc cho Trưởng Phòng Kinh Doanh và Giám Đốc Điều Hành.

#### **Yêu Cầu Công Việc**

- Trình độ: tốt nghiệp Đại Học, Cao Đẳng chuyên ngành xây dựng, kiến trúc; hoặc tốt nghiệp ngành kinh tế nhưng có kinh nghiệm trong ngành xây dựng.
- Nhanh nhẹn, có khả năng làm việc độc lập, chịu được áp lực cao trong công việc.
- Kỹ năng giao tiếp tốt, kỹ năng thiết lập các mối quan hệ trong công việc.
- Kỹ năng thuyết trình và đàm phán tốt.
- Sử dụng máy tính thành thạo.
- Tiếng Anh giao tiếp.

**Thời gian làm việc từ thứ 2 đến thứ 6.**

**Có xe đưa rước từ Biên Hòa-Long Thành.**

**Để tham khảo các thông tin về Công ty, ứng viên có thể truy cập: <http://impackvietnam.com/>**

Nộp hồ sơ theo 2 cách sau:

1/ Qua email: [thuytttd@impackvietnam.com](mailto:thuytttd@impackvietnam.com)

2/ Trực tiếp tại cổng bảo vệ Công Ty TNHH ImpackViệt Nam, nhà xưởng số 17-18, Đường 6, KCN Long Thành, huyện Long Thành, tỉnh Đồng Nai.

Hồ sơ dự tuyển lưu ý ghi rõ vị trí dự tuyển và số điện thoại liên lạc.

**PHÒNG NHÂN SỰ**